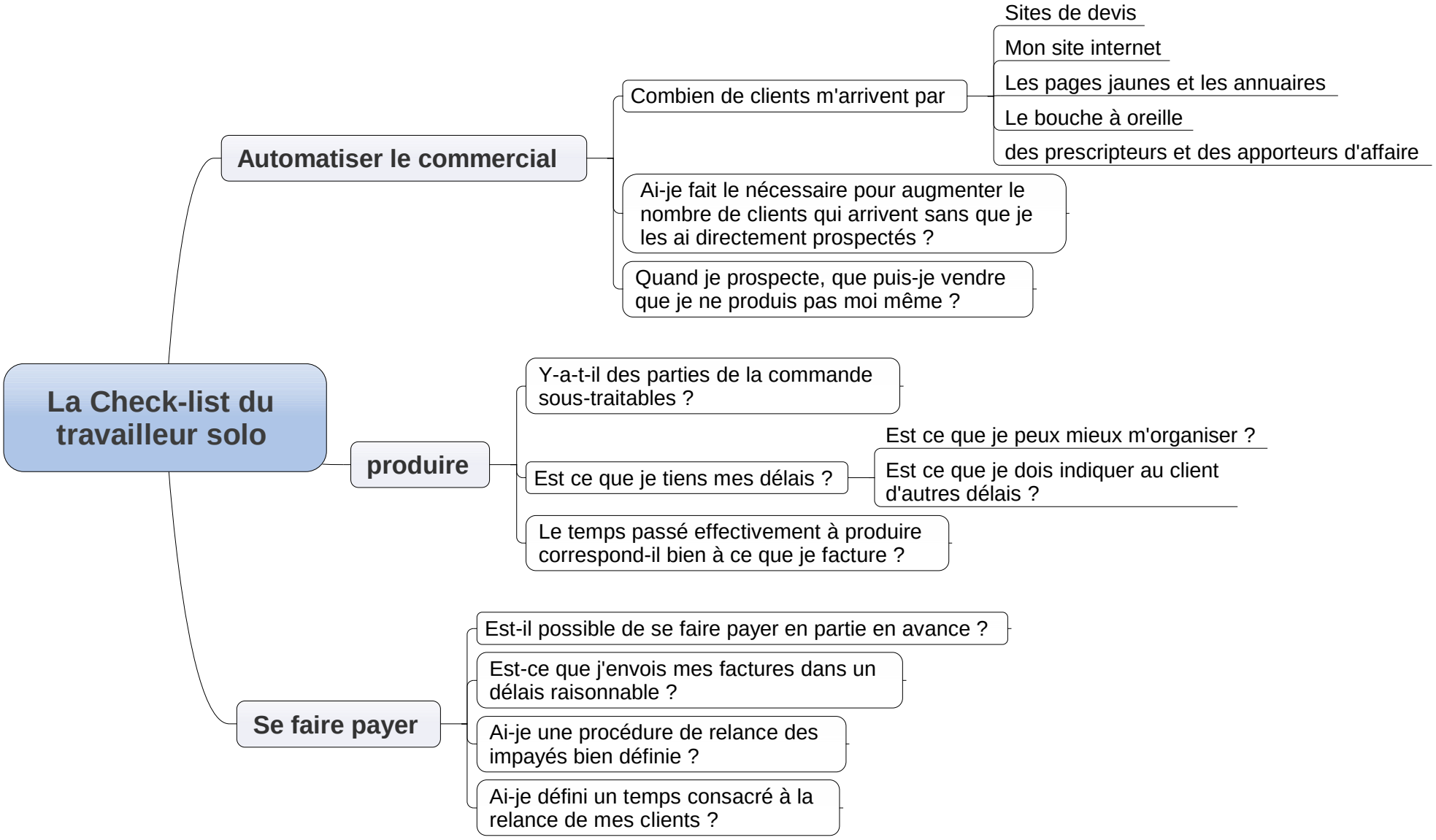
La Check-list du travailleur solo
Automatiser le commercial
Combien de clients m'arrivent par
Sites de devis
Mon site internet
Les pages jaunes et les annuaires
Le bouche à oreille
des prescripteurs et des apporteurs d'affaire
Ai-je fait le nécessaire pour augmenter le nombre de clients qui arrivent sans que je les ai directement prospectés ?
Quand je prospecte, que puis-je vendre que je ne produis pas moi même ?
produire
Y-a-t-il des parties de la commande sous-traitables ?
Est ce que je tiens mes délais ?
Est ce que je peux mieux m'organiser ?
Est ce que je dois indiquer au client d'autres délais ?
Le temps passé effectivement à produire correspond-il bien à ce que je facture ?
Se faire payer
Est-il possible de se faire payer en partie en avance ?
Est-ce que j'envois mes factures dans un délais raisonnable ?
Ai-je une procédure de relance des impayés bien définie ?
Ai-je défini un temps consacré à la relance de mes clients ?