JE QUALIFIE MES SOURCES DE REVENUS

BON POUR MA TRESORERIE ?

BON POUR MON CA ?

FACILE A VENDRE ?

SOURCE REVENUS 1	FACTEURS LIMITANTS	PROPORTIONALITE MARGES	INFLUENCES EXTERIEURES CONJONCTURE	SAISONALITE	TRESORERIE (délais de paiement) RAPPORT DE FORCE CLIENT	RECURENCE	TEMPO DE VENTE (cycles de démangeaison/ renouvellement)	ACQUISITION DE CLIENT COUT EN TEMPS ET EN ARGENT	AUTRES SERVICES ET PRODUITS LIES

JE QUALIFIE MES SOURCES DE REVENUS

BON POUR MA TRESORERIE ?

BON POUR MON CA ?

FACILE A VENDRE ?

SOURCE REVENUS 2	FACTEURS LIMITANTS	PROPORTIONALITE MARGES	INFLUENCES EXTERIEURES CONJONCTURE	SAISONALITE	TRESORERIE (délais de paiement) RAPPORT DE FORCE CLIENT	RECURENCE	TEMPO DE VENTE (cycles de démangeaison/ renouvellement)	ACQUISITION DE CLIENT COUT EN TEMPS ET EN ARGENT	AUTRES SERVICES ET PRODUITS LIES

JE QUALIFIE MES SOURCES DE REVENUS

BON POUR MA TRESORERIE ?

BON POUR MON CA ?

FACILE A VENDRE ?

SOURCE REVENUS 3	FACTEURS LIMITANTS	PROPORTIONALITE MARGES	INFLUENCES EXTERIEURES CONJONCTURE	SAISONALITE	TRESORERIE (délais de paiement) RAPPORT DE FORCE CLIENT	RECURENCE	TEMPO DE VENTE (cycles de démangeaison/ renouvellement)	ACQUISITION DE CLIENT COUT EN TEMPS ET EN ARGENT	AUTRES SERVICES ET PRODUITS LIES

JE QUALIFIE MES SOURCES DE REVENUS

BON POUR MA TRESORERIE ?

BON POUR MON CA ?

FACILE A VENDRE ?

SOURCE REVENUS 4	FACTEURS LIMITANTS	PROPORTIONALITE MARGES	INFLUENCES EXTERIEURES CONJONCTURE	SAISONALITE	TRESORERIE (délais de paiement) RAPPORT DE FORCE CLIENT	RECURENCE	TEMPO DE VENTE (cycles de démangeaison/ renouvellement)	ACQUISITION DE CLIENT COUT EN TEMPS ET EN ARGENT	AUTRES SERVICES ET PRODUITS LIES